CONOCIMIENTO LOCAL. VOCACIÓN INTERNACIONAL.

Senior Sales Manager

Servicios de consultoría · Desarrollo de negocio internacional · Remoto

Relaciones. Confianza. Éxito.

Capte clientes. Cree alianzas.
Convierta oportunidades en resultados.

INTERA Global Advisory es una firma de asesoría internacional especializada en los desafíos humanos, culturales y organizacionales de hacer negocios en Venezuela. Asesoramos a empresas, líderes y equipos internacionales, con especial atención a clientes de Estados Unidos y Europa.

SU MISIÓN

- Captar nuevos clientes de consultoría y desarrollar relaciones comerciales duraderas.
- Gestionar todo el ciclo de venta: prospección, análisis de necesidades, propuestas, negociación y cierre.
- Desarrollar alianzas en Venezuela con asesorías fiscales, despachos de abogados y otras consultoras que actúen como prescriptores y multiplicadores comerciales.
- Dialogar de igual a igual con la alta dirección y elaborar propuestas con el equipo de consultoría.
- Gestionar las oportunidades y los objetivos de ventas, con la perspectiva de crear y liderar un equipo comercial a medida que crezca el negocio.

MODALIDAD Y RETRIBUCIÓN

Trabajo remoto combinado con viajes de negocios, también internacionales cuando sea necesario. Salario base atractivo más bonos vinculados al rendimiento.

EL PERFIL QUE BUSCAMOS

- Experiencia sólida y resultados demostrables en la venta de servicios de consultoría o asesoría.
- Excelente inglés oral y escrito, con capacidad para liderar negociaciones comerciales complejas.
- Presencia profesional y segura; capacidad para generar confianza y negociar con la alta dirección.
- Alta motivación, orientación comercial y enfoque en el cierre y en resultados medibles.
- Se valorará una red consolidada de contactos profesionales relevantes.
- Organización y autonomía para trabajar en remoto y disponibilidad para viajar, también al extranjero.
- No se requiere título universitario. Valoramos la experiencia, el criterio y los resultados.

Impulse el desarrollo de negocio internacional, amplíe una red sólida de socios y contribuya a definir la función comercial de INTERA, con la perspectiva de crear su propio equipo.

Postulación

Envíe su CV en inglés o español y una breve presentación de su experiencia y resultados en ventas de consultoría:

EMAIL
contact@intera-advisory.com

WEB
intera-advisory.com

INTERA es una marca de EMT Consulting FZ-LLC.